
Деньги из потока

на основе специального разрешения
Центрального Банка Республики Колумбия
Инвестиционное предложение

ECOMMERCE PAYMENTS

ПЛАТЁЖНЫЕ СИСТЕМЫ И ФИНАНСОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Принцип действия «инструмента» :

- Приём платежей без VAT - для этого получается специальное разрешение Колумбийского Центрального Банка.
- Вывод второй части транзакции (выплаты получателям) из поля зрения ViSA / MasterCard.

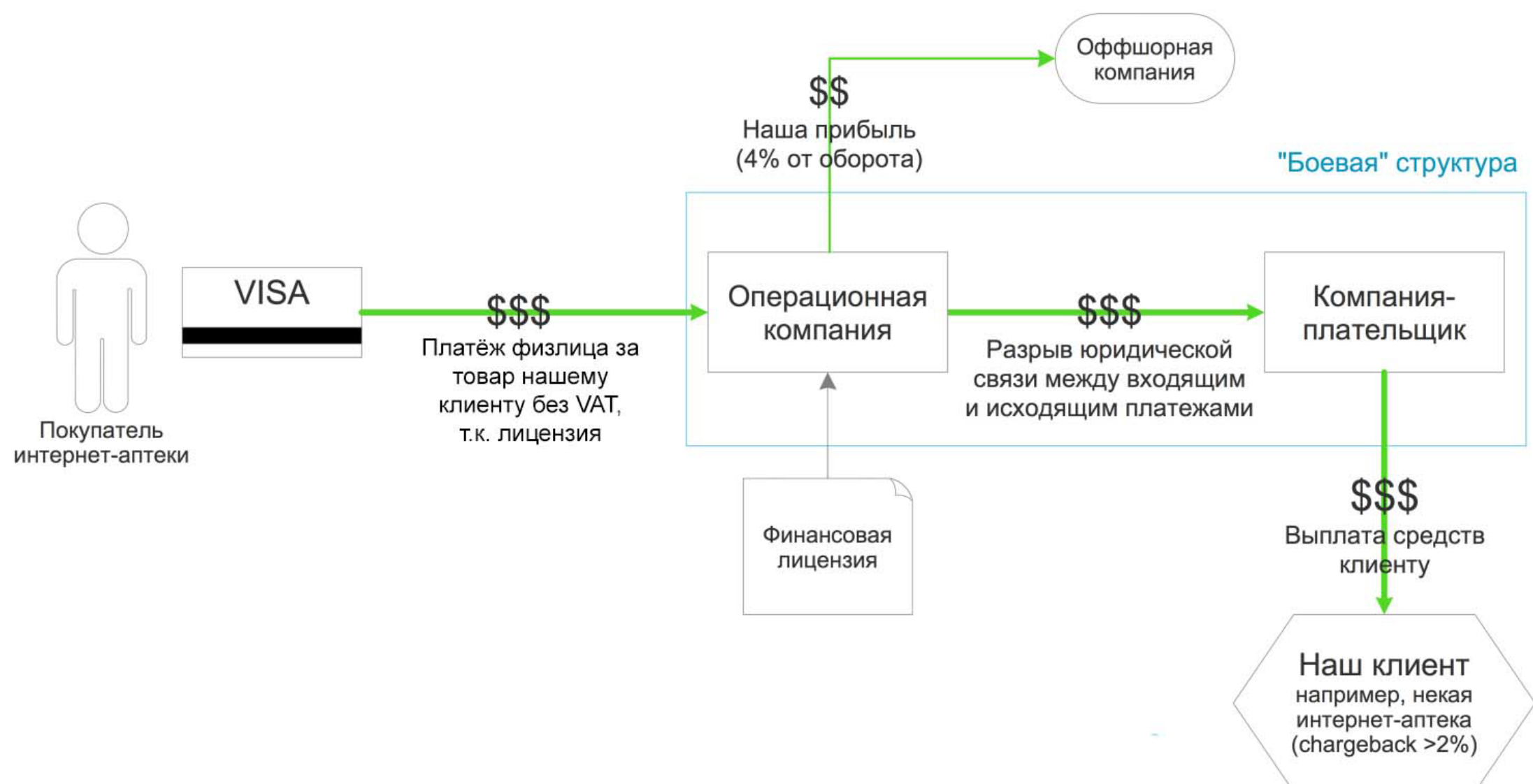
Результат:

- Снижение базовой (закупочной) стоимости транзакции (услуги) в разы за счет удаления коррупционной составляющей VISA / MasterCard и таким образом, **достижение сверх-конкурентоспособности.**
- Добавление маржи, демпинг, достижение **трафика в €100 000 в сутки.**
- **Прибыль 4% от трафика = €4 000 в сутки.**

Требования:

- Финансовая чистота бенефициара.
- Наличие 142 000 евро.

СХЕМА



ОПИСАНИЕ

Полностью зарубежный бизнес по обслуживанию карточных платежей интернет-компаний, не имеющих возможности работать напрямую с VISA и MasterCard.

Причина: регламенты VISA и MasterCard ограничивают процент Chargeback (возвратов платежей по требованиям держателей карт) до 2% и 1% соответственно. Регуляторы преподносят данное ограничение как меру по защите потребителей от некачественных услуг, однако в действительности, это лишь механизм «снятия сливок» с наиболее оборотистых интернет-бизнесов путём взимания «мзды» с банков, обслуживающим этот класс интернет-компаний (казино, тотализаторы, аптеки, сайты знакомств и пр.). По сути, **сверх-прибыль нашего продукта состоит из недополученных взяток** функционерами VISA и MasterCard.

Следствие: появление ассессора VISA (контролёра) в процессинге или банке, обслуживающем вышеуказанных клиентов, аналогично появлению пожарного инспектора в магазине пиротехники на новый год.

Решение: мы ограничиваем инспекционные возможности VISA, создавая прослойки в виде электронных кошельков. В такой схеме конечный потребитель юридически и технически сначала покупает квази-валюту кошелька и доверяет нам расплатиться ей (квазивалютой) на нужном сайте. Визуально все происходит, как одно действие. При этом, транзакция по карте VISA проходит с назначением «пополнение собственного счёта», что **исключает возможность отменить платеж**. Но главное, дальнейший путь денег - это уже внутреннее дело кошелька. **VISA не видит перемещения денег между счетами** пользователей внутри кошелька и потому не может определить, что деньги пошли, например, в тотализатор, аптеку или казино.

«ЦИФРО-ОБРАЗОВАНИЕ»

На основе оценки соотношения рисков и прибыли от обслуживания указанного кластера клиентов нами был выделен наиболее привлекательный пул клиентских интернет-бизнесов. Индийские и китайские интернет аптеки, реализующие свою продукцию в ЕС и США, **в настоящий момент обслуживаются по ставке 11-13%**. Столь высокая комиссия обусловлена использованием стремительно устаревающей схемы агрегации платежей.

Агрегация подразумевает объединение потоков платежей за товары с низким и высоким уровнем Chargeback на техническом уровне (уровне серверов). Схема прямо нарушает технические регламенты регуляторов и по этой причине несёт большие риски для банков и процессинговых компаний её использующих. Как следствие, банкиры хеджируют риски за счёт процессингов, а процессинги массово строят платёжные шлюзы-однодневки, что также высокочрезмерно. В итоге схема с агрегацией всегда подразумевает высокую ставку.

Наша **технология позволяет реализовывать промежуточную квази-валюту по ставке 4-5%**. Соответственно, весь лаг в 6-8% будет являться доходом. Снизив ставку до 9-10%, можно переманить к себе компании, пользующиеся услугами агрегаторов. **Маржа при этом будет составлять порядка 5%**.

Вложения: €142 000.

Срок реализации: 2-3 месяца сетап (компании + разрешение) + 6 месяцев постепенное наращивание оборотов.

Условия: владение 50% долей в холдинге, оплата реализации

Прибыль: €4 000 / сутки (при обороте €100 000 / сутки).

СТОИМОСТИ и СРОКИ

1. Иницирующий платеж - €5 000

Документация, схемы, планы, Технические Задания.
Предоставляется общая схема проекта - Лист А1 с детализацией на уровне руководителя / владельца бизнеса. Техническое Задание на разработку платежной платформы, без требований по дизайну. Задание на разработку и изготовление уникального дизайна. Детализированный план работ. Договоры с подрядчиками.

2. Документация и подача заявления юристам - €67 000

Включает в себя: заявление на получение разрешения на обработку электронных платежей от Колумбийского Центрального Банка. уникальный бизнес план, уникальный финансовый план, процедура соответствия клиентов, процедура разделения денежных средств, финансовый AML, консультации по предоставляемой проектной документации в Центральный Банк Республики Колумбия, систематизация проектной документации, консультации касающиеся содержания и порядка систематизации документов, предоставляемых на этапе до утверждения проекта.

3. Программное обеспечение - €45 000.

(качество продукта гарантируется договором)

Включает в себя: Единое основное ядро, в некомпиллированном виде, плюс обязательный уникальный дизайна внешней оболочки и логотипа, структура меню соответствующая уникальному бизнес-плану **Сертификация по PCI-DSS - 1 месяц (включено в стоимость ПО)**

4. Комплект документов соответствующих бизнес и фин.планам для сайта системы — €25 000.

Включает в себя: четырёхсторонний договор-оферту, лицензионные соглашения, пользовательское соглашение для клиентов, пользовательские политики для VISA и MasterCard, соглашение о конфиденциальности для размещения на сайте, трудовые договоры сотрудников операционной компании.

5. Уставный капитал - не требуется

ДЛЯ СКЕПТИКОВ

Почему мы ищем партнёров для бизнеса, а не делаем всё сами?

Во-первых, мы всё делаем сами.

Во-вторых, правилами VISA и MasterCard регламентирован оборот по мерчант счёту в 100 000 долларов/евро в сутки, при превышении которого, деятельность подвергается ручной проверке, которая как любая проверка корумпированными надзорными органами приводит к «мздоимству» со стороны последних.

Таким образом, единственная возможность НЕ делиться с проверяющими асессорами 80% сверх-прибыли заключается в том, чтобы избежать их появления вообще.

Невозможность масштабирования бизнеса путём наращивания оборотов приводит к потребности увеличения числа самих структу

Убедительная просьба

НЕ требуйте от нас показать функционирующие структуры. Проявляйте уважение к финансовой безопасности нашей и других участников.

Для каждой структуры нужен уникальный добропорядочный бенефициар, уникальный бизнес план и уникальный дизайн сайта.